



Ontdek jobs
in jouw regio.

Ook jouw vacature in de kijker op Jobat.be of
in deze krant? Mail of bel naar Info@jobat.be
of bel naar 02 467 48 00.



www.jobat.be



Jobat app



De kennismaking

Schiffeleers nv is een Limburgse kmo met meer dan 50 jaar passie en vakmanschap in buitenschrijnwerk in aluminium, hout en pvc, glaswerken en zonwering. Zowel de productie als de plaatsing gebeuren door eigen vakmensen, wat de kwaliteit en betrouwbaarheid garandeert. Hun diepgaande kennis en technische knowhow vertalen zich in hoogwaardige maatwerkoplossingen, uitgevoerd door eigen ervaren teams. Door continu te investeren in innovatie, digitalisering en de ontwikkeling van medewerkers, transformeert het bedrijf, actief in een traditionele sector, naar een moderne en toekomstbestendige bedrijfsvoering die aansluit op de veranderende marktvraag. Momenteel zoeken we voor hen:

› www.schiffeleersnv.be



 Erkenningsnummer: VG. 1560/BO

COMMERCIEEL DIRECTEUR

Geef richting en maak het verschil met je team

De uitdaging: • Je vertaalt de visie van het bedrijf naar een duidelijke commerciële groeistrategie • Je speelt een sleutelrol in de professionalisering van de sales- en marketingafdeling • Je stimuleert een cultuur van eigenaar- en ondernemerschap, resultaatgerichtheid en vooruitgang • Je levert een significante bijdrage aan de optimalisatie, efficiëntie en resultaten van de commerciële strategie • Je zet Schiffeleers sterker in de b2b- en b2c-markt. Je bouwt hiervoor aan duurzame contacten met architecten, aannemers, bouwondernemingen en andere strategische partners • Je werkt nauw samen met andere afdelingen, van productie tot logistiek • Je rapporteert rechtstreeks aan de CEO

De perfecte match: • Master werk- en denkniveau en min. 5 jaar ervaring in een commerciële managementfunctie in een technische of bouwgerelateerde omgeving • Trackrecord in de ontwikkeling en implementatie van commerciële strategieën • Commerciële expertise en degelijke marketingkennis • Ervaring met het opzetten en optimaliseren van structuren en processen • Inspirerende peoplemanager • Sterke netwerker met kennis van de projectbouwsector

PRODUCTIEVERANTWOORDELIJKE HOUT

Peoplemanager met oog voor transformatie

De uitdaging: • Je bent de drijvende kracht achter de productieafdeling hout en schrijnwerkerij • Je stuurt een team van 8 ervaren vakmensen aan • Je stimuleert eigenaarschap en een cultuur van vooruitgang • Je signaleert knelpunten, stelt verbeteringen voor en implementeert oplossingen die de efficiëntie, kwaliteit en output verhogen • Je bewaakt de hoge kwaliteitsnormen en het ambachtelijke karakter van de producten, zonder de focus op innovatie en optimalisatie te verliezen • Je rapporteert rechtstreeks aan de CEO

De perfecte match: • Bachelor werk- en denkniveau en min. 5 jaar ervaring in een leidinggevende functie in een productieomgeving, bij voorkeur in de hout- of schrijnwerkerijsector • Passie voor hout, vakmanschap en maatwerk • Sterke en verbindende leider die meebouwt aan een teamcultuur waarin vakkennis, trots en betrokkenheid centraal staan • Respect voor ambachtelijk maatwerk en een moderne kijk op productie • Inzicht in digitalisering voor de verdere ontwikkeling en optimalisatie van systemen

Het aanbod voor beide functies: • Uitdagende en verantwoordelijke functie in een toekomstgericht bedrijf

• Competitief salarispakket en aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden • Dynamische werkomgeving waarin je ideeën gewaardeerd worden • Goede work-lifebalance dankzij glijtijden, 20 wettelijke verlofdagen en 12 adv-dagen • Voor de commercieel directeur: de kans om de salesstructuur en -strategie te optimaliseren

Meer info? www.motmanspartners.be

Voor de commercieel directeur: Julie Geyskens, 0484 10 75 10

Voor de productieverantwoordelijke: Boukje Plompen, 011 36 10 19

Klaar om te groeien? Solliciteer online via www.motmanspartners.be/vacatures.
De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners.



motmans
& Partners



De kennismaking

Cyclis Bike Lease nv, pionier in fietsleasing in België, biedt bedrijven flexibele fietslease-oplossingen met focus op duurzaamheid en maatschappelijke verantwoordelijkheid. Met een sterk netwerk van lokale dealers en een compleet dienstenpakket ondersteunen ze woon-werkverkeer en recreatief fietsgebruik. Ze zorgen voor het fietsplezier van meer dan 35.000 tevreden fietsers. Opgericht in 2014, zijn ze inmiddels gegroeid naar 40 enthousiaste medewerkers en twee gezellige kantoorhonden. Ter ondersteuning van de snelle groei en om de organisatie uit te bouwen, zoeken ze een:

› www.cyclis.be



Meer info? Contacteer Maite Gonzalez op 011 36 10 69

www.motmanspartners.be

Klaar om te groeien? Solliciteer online via www.motmanspartners.be/vacatures.
De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners.

 Erkenningsnummer: VG. 1560/BO



motmans
& Partners

MANAGER PROJECTEN

Een strategische spilfiguur binnen de organisatie die hands-on ingesteld is, inzichten brengt en zin heeft in de dynamiek van een snelgroeiend bedrijf

De uitdaging: • Bepalen van de strategie en toezicht houden op lopende projecten, met focus op risicoanalyse en bijsturing • Zorgen voor een tijdige, kwalitatieve oplevering • Samenwerken met managers en afdelingen • Samen met de COO en CEO prioriteiten stellen en de planning hierop afstemmen • Proactief risico's inschatten en zorgen voor tijdige oplossingen om deadlines te bewaken

De perfecte match: • Master werk- en denkniveau met ervaring in projectmanagement • Analytisch vermogen en oog voor detail • Helder en overtuigend in communicatie • Proactief, stressbestendig en sterk in prioriteiten stellen • Flexibele, pragmatische mindset met aandacht voor verbetering • Ervaring in samenwerken met stakeholders op managementniveau is een pluspunt

Het aanbod: • Werken in een groeiend bedrijf met een focus op innovatie en duurzaamheid • Samenwerken met directie • Directe impact op de organisatie • Meegroeien met het bedrijf • Persoonlijke competenties ontwikkelen • Een aantrekkelijk salarispakket met extralegale voordelen