



Dit zijn de meest gezochte verkopers

De klassieke buitendienst-verkoper of vertegenwoordiger is nog steeds in trek. Al maakt hij maar 10 procent uit van alle vacatures in verkoop. Vooral winkelverkoop en verkoopondersteuning zijn goed voor het gros van de openstaande verkoopjobs.

We bieden een overzicht van de meest populaire via Jobat gepubliceerde jobs in de functie-categorie verkoop over de laatste twaalf maanden. Het is een categorie waarvan de jobmarkt het de laatste tijd behoorlijk goed doet. Vacatures voor verkopers blijken moeilijk in te vullen. Stonden er vorig jaar bijvoorbeeld 4 verkopers op de lijst van knelpuntberoepen, dan zijn dat er vandaag 9.

Verkoop is per definitie contact met klanten: online, aan de telefoon of in de winkel. Winkelverkoop is dan ook met voorsprong de meeste gevraagde verkoopjob volgens de cijfers van Jobat: vier vacatures op tien in verkoop gaat daar naartoe. Klantendienst staat op 2 met 14 procent van de jobs. De top 3 wordt vervolledigd met de job van binnendienst verkoper. De verkoper buitendienst / vertegenwoordigers, zeg maar de verkoper die *on the road* de



contracten en deals binnenhaalt, valt dus net buiten de top 4.

Vaak nog moeilijker te vinden, en dieper in de top 10 van Jobat, zijn de managementprofielen in verkoop, zoals sales managers of winkelmanagers. Het gaat om commerciële profielen die, naast kennis van administratie en financiën, ook over leidinggevende capaciteiten moeten beschikken. **(WIVI)**

	Functie	Aandeel in verkoopjobs
1	Winkelverkoop	40,5%
2	Customer service	14,2%
3	Sales binnendienst	11,3%
4	Sales buitendienst- vertegenwoordiger	10,8%
5	Technisch commercieel - sales engineer	4,5%
6	Store management	4,0%
7	Telesales	4,0%
8	Sales support & administratie	3,1%
9	Sales management	3,1%
10	Toonzaalverkoop	2,8%

Bron: Jobat 2022-2023

Uytcafé zoekt uitbater
Nieuwe voorwaarden

Een gezellige ontmoetingsplek voor jong en oud.
Dien je kandidatuur in ten laatste vrijdag 27 oktober om 14u per mail via herman.schoonjans@lochristi.be

<http://www.lochristi.be/uytcafe>

BAG-MacBen is op zoek naar een COMMERCIEEL TECHNISCH ADVISEUR

DE UITDAGING:

- Je biedt jouw expertise aan in de verkoop van laboratorium testapparatuur voor de bouwsector
- Als aanspreekpunt voor onze klanten ben jij het gezicht van onze firma
- Je onderhoudt het contact met het bestaande klantenbestand
- Je hebt een neus voor opportuniteiten en gaat actief prospecteren
- Jouw werkregio bevindt zich voornamelijk in Vlaanderen, Wallonië, Noord-Frankrijk, Nederland

WAAR MAG JE OP REKENEN:

Een voltijdse, vaste job met een aantrekkelijk loonpakket met extra voordelen zoals:

- Firmawagen met tankkaart, ook privégebruik
- Laptop, smartphone, abonnement
- Maaltijdcheques
- Deelname aan commissiesysteem
- 40-uren werkweek: 20 vakantie- en 12 ADV-dagen

BENIEUWD/INTERESSE:

- Laat van je horen en stuur ons jouw motivatiebrief en CV naar Liesbeth Spillebeen: hr@macben.eu
- Neem een kijkje op onze website: <https://www.bagmacben.eu/>

DE PERFECTE MATCH:

- Je hebt een hogere opleiding bouwkunde afgerond of gelijkwaardig door ervaring
- De bouwsector/betonsector heeft geen geheimen meer voor jou
- Klantenservice en verkoop zitten in je DNA
- Je spreekt perfect Frans/Nederlands, kennis van de Engelse taal is een pluspunt

Voor de juiste chemie tussen kandidaat en aanwerver

AANWERVINGSHUIS
DE KUNST VAN HET AANWERVEN

Kortrijk
Vaartstraat 25
056 225 880

Gent
Kortrijksesteenweg 1099
093 108 339

www.aanwervingshuis.be
info@aanwervingshuis.be

Jobbeurs.

Brugge

donderdag
16 november 2023
13u-17u

BMCC
Beursplein 1
Brugge



Scan me en ontvang
je gratis toegangsticket!

Schrijf
je gratis in:
[www.jobat.be/nl/
jobbeursbrugge](http://www.jobat.be/nl/jobbeursbrugge)

Een initiatief van
Jobat
Go for happy.



Carrefour werft aan!

We zijn op zoek naar nieuwe collega's
om onze teams te versterken!

Solliciteer snel nu via onze website belgiumjobs.carrefour.eu



Kennis Frans wordt belangrijker

Werkgevers plaatsen voor ondersteunende functies een goede talenkennis hoger op hun verlanglijstje. En kennis van Frans in het bijzonder.

In Vlaanderen stellen met name Antwerpse bedrijven steeds hogere eisen aan de taalvaardigheden van nieuw talent, vooral bij support-functies. "Ben je in regio Antwerpen op zoek naar een job binnen administratie, sales support of customer service, dan zul je vandaag voor bijna de helft van de vacatures een goed niveau in Frans nodig hebben", stelt Ashley Efonye, consultant bij Walters People Antwerpen.

Sinds de pandemie is het contact met klanten veel meer een online aangelegenheid geworden. "Organisaties zoeken naar manieren om toch aan kwalitatieve klantenbinding te doen, ondanks die digitale shift", stelt ze. "Ze staan er – veel meer dan vroeger – op dat elke klant in de eigen taal verwelkomd en geholpen wordt. Daarom geven ze voor functies in klantendiensten en verkoopondersteuning voorkeur aan kandidaten die zowel Nederlands als Frans



spreken – voor de meeste Antwerpse organisaties de twee voornaamste talen in hun klantenbestand." (Wivi)



**EEN JOB DIE
VOLLEDIG BIJ JE PAST**



NAAR
DE SITE