



## Dit zijn de meest gezochte verkopers

De klassieke buitendienst-verkoper of vertegenwoordiger is nog steeds in trek. Al maakt hij maar 10 procent uit van alle vacatures in verkoop. Vooral winkelverkoop en verkoopondersteuning zijn goed voor het gros van de openstaande verkoopjobs.

We bieden een overzicht van de meest populaire via Jobat gepubliceerde jobs in de functie-categorie verkoop over de laatste twaalf maanden. Het is een categorie waarvan de jobmarkt het de laatste tijd behoorlijk goed doet. Vacatures voor verkopers blijken moeilijk in te vullen. Stonden er vorig jaar bijvoorbeeld 4 verkopers op de lijst van knelpuntberoepen, dan zijn dat er vandaag 9.

Verkoop is per definitie contact met klanten: online, aan de telefoon of in de winkel. Winkelverkoop is dan ook met voorsprong de meeste gevraagde verkoopjob volgens de cijfers van Jobat: vier vacatures op tien in verkoop gaat daar naartoe. Klantendienst staat op 2 met 14 procent van de jobs. De top 3 wordt vervolledigd met de job van binnendienst verkoper. De verkoper buitendienst / vertegenwoordigers, zeg maar de verkoper die *on the road* de



contracten en deals binnenhaalt, valt dus net buiten de top 4.

Vaak nog moeilijker te vinden, en dieper in de top 10 van Jobat, zijn de managementprofielen in verkoop, zoals sales managers of winkelmanagers. Het gaat om commerciële profielen die, naast kennis van administratie en financiën, ook over leidinggevende capaciteiten moeten beschikken. **(Wivi)**

	Functie	Aandeel in verkoopjobs
1	Winkelverkoop	40,5%
2	Customer service	14,2%
3	Sales binnendienst	11,3%
4	Sales buitendienst- vertegenwoordiger	10,8%
5	Technisch commercieel - sales engineer	4,5%
6	Store management	4,0%
7	Telesales	4,0%
8	Sales support & administratie	3,1%
9	Sales management	3,1%
10	Toonzaalverkoop	2,8%

Bron: Jobat 2022-2023

**JE HEBT EEN ZITTEND GAT**  
Solliciteer dan **niet** bij het **Havenbeveiligingskorps**

Meer actie dan in andere jobs? Start je betaalde opleiding tot beveiligingsagent. Solliciteer op [havenkorps.be](http://havenkorps.be)

**jobpol.be**  
de politie rekruteert

**VANDERSANDEN**

**De kennismaking:** Vandersanden Group (1925) is een toonaangevend, veelzijdig gelauwerd en succesvol familiebedrijf dat Belgisch marktleider is in de productie en verkoop van onder meer handvormgevelstenen. Vandersanden staat voor innovatie, zoals blijkt uit hun recent gelanceerde CO<sub>2</sub>-negatieve gevelsteen. Met meer dan 800 medewerkers verdeeld over West-Europa realiseren ze een omzet van ruim 260 miljoen euro. Hun kernwaarden zijn vakmanschap, duurzaamheid, integriteit en mensgerichtheid. Om hun verkoopactiviteiten uit te breiden, zoeken we een:

**AREA MANAGER**  
Regio Antwerpen – Mechelen & Vlaams-Brabant

**De uitdaging:** • Bevorderen en onderhouden van de verkoop van allerlei geveltoepassingen • Bestaande en potentiële klanten, voornamelijk architecten, benaderen om hun wensen diepgaand te identificeren • Opmaken van commercieel-technische oplossingen met een optimaal resultaat voor zowel de klant als Vandersanden • Productpresentaties geven en zelfstandig allerhande klantvragen beantwoorden • Rapporteren aan de Sales Manager

**De perfecte match:** • Hoger werk- en denkniveau en ervaring in de bouwsector of een andere technische omgeving • Sterke commerciële en netwerkvaardigheden, met het oog op langetermijnrelaties • Autonoom, zelfzeker, matuur en klantgericht • Interesse om blijvend bij te scholen

**Het aanbod:** • Ambitieuze, professionele, maar ook informele omgeving bij een van de grootste spelers in de sector • Op menselijk vlak loopt de organisatie ver vooruit op zijn tijd, met tal van events en opleidingskansen • Buitendienstfunctie met sterke administratieve ondersteuning in een cruciale regio • Attractief vast salarispakket met voordelen en wagen

> [www.vandersanden.be](http://www.vandersanden.be)

**motmans**  
E Partners

Meer info? Contacteer Yorick Matthys op 011 36 10 77 [www.motmanspartners.be](http://www.motmanspartners.be)  
Klaar om te groeien? Solliciteer online via [www.motmanspartners.be/vacatures](http://www.motmanspartners.be/vacatures).  
De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners.

Erkenningsnummer: VC.1560/80



### De kennismaking

LIMTEC+ en ANTTEC+ zijn 2 dynamische opleidingscentra, ontstaan uit loopbaanfondsen van de Limburgse en Antwerpse technologiesector. Ze organiseren opleidingen en workshops over actuele en nieuwe technieken in de technologische sector en vormen een brug tussen het bedrijfsleven en het onderwijs. Hun unieke didactische opstellingen spelen in op technologische evoluties en zorgen voor praktijkervaring in onderhoudstechniek en industriële automatisering. Jaarlijks organiseren ze meer dan 75.000 opleidingsuren voor ruim 3.000 cursisten. Om hun team te versterken, zijn we op zoek naar:

> [www.limtec.be](http://www.limtec.be)  
> [www.anttec.be](http://www.anttec.be)



## INSTRUCTEUR TECHNISCHE OPLEIDINGEN

**De uitdaging:** • Je laat anderen de kracht van kennis en technologische innovatie ontdekken • Je verzorgt lessen over elektrisch onderhoud en automatiseringstechnieken • Je overlegt met bedrijven om opleidingsprogramma's op hun behoefte af te stemmen • Je ontwerpt en/of assembleert didactische opstellingen • Je staat in voor de veilige opbouw en werking van de didactische opstellingen • Je rapporteert aan de manager van het centrum • Standplaats Berchem, maar je verzorgt wel opleidingen bij zowel ANTTEC als LIMTEC

## COÖRDINATOR TECHNISCHE OPLEIDINGEN

**De uitdaging:** • Je creëert ontwikkelingsmogelijkheden voor werknemers en staat in voor de operationele werking van het centrum • Je onderhoudt contacten met bedrijven in de metaal- en technologische industrie en gaat op zoek naar nieuwe samenwerkingen • Je inventariseert opleidingsbehoeften en vertaalt deze naar een opleidingsplan • Je plant, organiseert en coördineert zowel open opleidingen als maatwerkopleidingen • Je rapporteert aan de manager van het centrum • Standplaats LIMTEC

**De perfecte match voor beide functies:** • Professionele bachelor • Kennis van elektrisch en mechanisch onderhoud • Ervaring in een technische bedrijfsomgeving • Sterke didactische en/of relationele vaardigheden • Teamspeler • Nauwkeurig en georganiseerd

**Het aanbod voor beide functies:** • Een uitdagende functie in een vooruitstrevende technologische omgeving • Veel verantwoordelijkheden en autonomie • Voltijds contract van onbepaalde duur • Competitief salarispakket, extralegale voordelen en een firmawagen

**Meer info?** Contacteer Yasmine Van Onckelen op 011 36 10 17 of Ellen Budna op 011 36 10 75

**Klaar om te groeien?** Solliciteer online via [www.motmanspartners.be/vacatures](http://www.motmanspartners.be/vacatures).

De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners. [www.motmanspartners.be](http://www.motmanspartners.be)



**motmans**  
& Partners

Erkenningsnummer: VG. 1560/BO

**jobat**  
Go for happy.

Op zoek naar  
**je droomjob?**

► Surf snel naar [jobat.be](http://jobat.be)

## Kennis Frans wordt belangrijker

**Werkgevers plaatsen voor ondersteunende functies een goede talenkennis hoger op hun verlanglijstje. En kennis van Frans in het bijzonder.**

In Vlaanderen stellen met name Antwerpse bedrijven steeds hogere eisen aan de taalvaardigheden van nieuw talent, vooral bij support-functies. "Ben je in regio Antwerpen op zoek naar een job binnen administratie, sales support of customer service, dan zul je vandaag voor bijna de helft van de vacatures een goed niveau in Frans nodig hebben", stelt Ashley Efonye, consultant bij Walters People Antwerpen.

Sinds de pandemie is het contact met klanten veel meer een online aangelegenheid geworden. "Organisaties zoeken naar manieren om toch aan kwalitatieve klantenbinding te doen, ondanks die digitale shift", stelt ze. "Ze staan er – veel meer dan vroeger – op dat elke klant in de eigen taal verwelkomd en geholpen wordt. Daarom geven ze voor functies in klantendiensten en verkoopondersteuning voorkeur aan kandidaten die zowel Nederlands als Frans



spreken – voor de meeste Antwerpse organisaties de twee voornaamste talen in hun klantenbestand." (WiVi)

**Bezoek onze jobbeurzen.**

Ontmoet tientallen werkgevers op één dag, op één locatie, bij jou in de buurt.



Check onze beurskalender!

Vind jouw job op **jobat**  
Go for happy.