

## Educatief Teammanager

Sociale ondernemer met projectmanagement skills

**Functie:** • Je start TAJO in Antwerpen operationeel op. Bouwend op het al ontwikkelde materiaal vertaal je de visie en missie, verzorg je de communicatie, sta je in voor de kwaliteitsbewaking, de teamsamenstelling, de nodige netwerken, etc. • Je enthousiasmeert gastdocenten en samen creëer je creatieve, educatieve en ervaringsgerichte doe-ateliers • Tijdens het driejarige traject volg je de jongeren individueel op en onderhoud je persoonlijk contact met hun netwerk • Je bent trekker en coach van het team.


**Profiel:** • Het aanwakken van passie is je op het lijf geschreven. Het is evident dat je sociaal bewogen bent • Je hebt een masterdiploma, of bent gelijkwaardig door ervaring, en hebt een stevige ervaring in project- en proces-

**Bedrijfsinfo:** TAJO staat voor Talentatelier voor jongeren: jongeren uit kwetsbare situaties krijgen een inkijk in wat 'later' zoal in petto heeft. Om hen te motiveren om te studeren, organiseert TAJO ervaringsleren in een driejarige cyclus a rato van 25 zaterdagen per jaar, waarbij professionals uit allerlei vakgebieden interactieve doe-ateliers geven vanuit hun expertise en passie. TAJO blijft groeien. Na een succesvolle opstart in Gent en Kortrijk, breidt TAJO nu ook uit naar de stad Antwerpen.

management. Ervaring in het opmaken van educatieve plannen is een plus • Je bent een gedreven communicator met een positieve en open mindset, voldoende verantwoordelijkheidszin, organisatietalent, creativiteit en flexibiliteit.

**Aanbod:** • De opportuniteit om een gloednieuw, dynamisch en sterk groeiend sociaal initiatief in Antwerpen uit te bouwen • Veel ruimte voor persoonlijke inbreng en creativiteit.

**Interesse? Surf naar [jobs.hudsonsolutions.com](http://jobs.hudsonsolutions.com) en solliciteer online. Vragen? Contacteer Laura Folens op +32 492 89 76 08.**

Deze rekrutering verloopt in exclusief contract met 



Erkenningsnummer werving en selectie VG 206/B-BHG B-A404.008 W.RS.98 • lid van Federgon



**Maatschappij Linkerscheldeoever (MLSO)** staat in voor het beheer en het grondbeleid van de Waaslandhaven. Het Linkerscheldeoevergebied is dé groeimotor van de haven van Antwerpen. Als opdrachthoudende vereniging, streeft MLSO naar een duurzame ruimtelijke en economische ontwikkeling in het havengebied van de linker-Scheldeoever. MLSO kanaliseert de behoeften van stakeholders, organiseert gepaste acties en doet samenwerken. Ontdek onze projecten op: [www.mlso.be](http://www.mlso.be)

**Om de economische ontwikkeling in de Waaslandhaven verder uit te bouwen, is MLSO op zoek naar een extra**

## ECONOMISCH STAFMEDEWERKER (m/v/x)

**FUNCTIE:** Als economisch stafmedewerker organiseer en begeleid je zelfstandig projecten in de ruime economische sfeer. Je onderhandelt commercieel (vb. bij het verlenen van concessies) en je bent het aanspreekpunt van (potentiële) investeerders en bedrijven. Verder vertegenwoordig je MLSO op verschillende economische fora, waar je je als echte netwerker helemaal thuis voelt. Daarnaast ondersteun en adviseer je de directie en je andere collega's. Met jouw gespecialiseerde adviezen bouw je ten slotte mee aan de uitvoering van de langetermijnvisie van MLSO.

**PROFIEL:** • Je behaalde een masterdiploma in een economische richting (handelsingenieur/master (toegepaste) economische wetenschappen/master in de rechten of gelijkwaardig) • je beschikt over een werkervaring waarbij economische kennis centraal staat • je bent communicatief sterk in het Nederlands, Engels en Frans, zowel mondeling als schriftelijk • je legt vlot contacten en beschikt over de nodige overtuigingskracht om te presenteren en te onderhandelen • je bent thuis in projectmanagement, heb je bovendien ook al enige kennis van de haven (in ruime zin) dan is dat een pluspunt • je bent een echte teamspeler, maar je werkt ook graag zelfstandig • je werkt discreet en nauwgezet en je kan goed analyseren en synthetiseren • je bent eerlijk en integer • je kan vlot overweg met de verschillende MS Office-onderdelen • je beschikt over een rijbewijs B.

**AANBOD:** • Een fijne en ruime werkplek, en de mogelijkheid om enkele dagen per week thuis te werken • je wordt verloned volgens de barema's van lokale besturen. Relevante anciënniteit kan worden opgenomen in de verloning • je krijgt een uitgebreid pakket extralegale voordelen (maaltijdcheques, fietsvergoeding of vergoeding woon-werkverkeer, groepsverzekering aanvullend pensioen, uitgebreide hospitalisatieverzekering, aantrekkelijke verlofregeling, teamactiviteiten, ...) • je maakt deel uit van een maatschappelijk relevant groeiend bedrijf • je beschikt over veel autonomie in een sterk team.

**BENIEUWD?** Stuur dan je cv met motivatiebrief voor **27 augustus 2023** naar Dominique Meirlaen. Meer inlichtingen: [dominique@thefuturealliance.com](mailto:dominique@thefuturealliance.com) of via 0477 65 85 56.



Deze rekrutering verloopt in exclusiviteit met The Future Alliance – gecertificeerd door Federgon



[www.thefuturealliance.com](http://www.thefuturealliance.com)

# SCHÜCO

## De kennismaking

De Duitse Schüco-groep ontwikkelt en verkoopt systeemoplossingen voor ramen, deuren en gevels. Wereldwijd zorgen 6.330 medewerkers ervoor dat het bedrijf marktleider is in service en technologie. Naast innovatieve producten voor woningen en bedrijfsgebouwen biedt Schüco advies en digitale oplossingen in alle fases van een bouwproject. Om de digitale beleving in de sector van ramen, deuren en gevels ook in België verder op de kaart te zetten, gingen ze een partnership aan met Living Tomorrow. Momenteel zoeken we voor hen een:



## BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Schüco-gezicht in de driehoek Gent-Hasselt-Brussel

**De uitdaging:** • Verder ontwikkelen van bestaande klanten en acquisitie • Focus op de verwerkers/plaatsers van Schüco-producten • Ontwikkelen van de regio • Verzamelen van marktinformatie, opsporen van grotere leads en projecten en ondersteunen van klanten bij het binnenhalen van projecten • Inzetten op engineering support, dé USP van Schüco België • Verantwoordelijk voor de prijsstelling en het margebeheer • Ondersteund door een sterke technische afdeling en een uitgebreide binnendienst • Rapporteren aan de Head of Sales Belgium

**De perfecte match:** • Hogere technische of bouwkundige opleiding • Adviserende of commerciële ervaring in een bouwgerelateerde projectomgeving • Vertrouwd met het uitwerken van technische oplossingen • Zelfstandig doelstellingen en resultaten managen • Teamplayer en netwerker

**Het aanbod:** • Zelfstandige functie met veel verantwoordelijkheid • Ambitieuze en degelijk uitgebouwde Belgische organisatie, met de mogelijkheden van een sterk Duits merk • Aantrekkelijk salarispakket met bonus, aangevuld met extralegale voordelen en een firmawagen

> [www.schueco.be](http://www.schueco.be)



Erkenningsnummer: VC 1560/BO

**Meer info?** Contacteer Ellen Budna op 011 36 10 75 [www.motmanspartners.be](http://www.motmanspartners.be)  
**Klaar om te groeien?** Solliciteer online via [www.motmanspartners.be/vacatures](http://www.motmanspartners.be/vacatures). De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners.