

Kan jij als starter je loonbrief ontcijferen?

Brutoloon, belastbaar loon, nettoloon, RSZ en bedrijfsvoorheffing. Wie voor het eerst – of nu nog – zijn of haar loonbrief onder ogen krijgt, frons vaak de wenkbrauwen bij zoveel cijfers en letters. Al is de basis eigenlijk altijd hetzelfde.

“Ik deed al sinds mijn vijftiende meerdere studentenjobs, dus ik wist over het algemeen wel hoe zo’n loonbrief eruit zag”, zo vertelt Cedrien Maenhout, werkzaam als projectmanager in de communicatie sector, in de podcast van Jobat over starten. “Als je vast werkt, ziet zo’n loonbrief er anders uit, qua belastingen is het ook anders. Maar ik kon op mijn werk ook vlot bij de hr-dienst terecht om een en ander te vragen.”

OP NAAR NETTO

Qua loon begint op zo’n loonbrief alles bij je brutoloon. Dat bestaat uit het loon voor het gepresteerde werk en eventuele overuren. Ook je loon voor betaalde afwezig-

heden (denk aan feestdagen, ziekteverlof en vakantie) zit daarbij. Net als commissielonen, premies of bonussen, voordelen in natura (maaltijdcheques, bedrijfswagen,...) of je verbrekingsvergoeding bij ontslag.



Eline De Munck in de podcast over starten met werken.

Vervolgens houdt de Rijksdienst Sociale Zekerheid (RSZ) een deel van je brutoloon af. Dat geld wordt gebruikt om zaken als werkloosheid, pensioen, ziekteverzekering en kinderbijslag te (kunnen) betalen. Zo kom je tot het belastbaar

loon: wat je overhoudt als de RSZ-bijdrage van je brutoloon is gegaan.

Dan passeert de fiscus om van je belastbaar loon nog een bedrijfsvoorheffing af te trekken: een voorschot op je belastingen. Wat overblijft, is je nettoloon. Dat is het bedrag dat op je bankrekening verschijnt.

Als vuistregel heb je dus: belastbaar loon = brutoloon min RSZ. Het nettoloon = belastbaar loon min bedrijfsvoorheffing. **(Wiv)**

Beluister de Podcast-reeks van Jobat over solliciteren, starten, veranderen en (je kost) verdienen op www.jobat.be/podcast

WINVEST Group nv

Een innoverende, progressieve, en sterk groeiende Antwerpse vastgoedinvesteerder zoekt

PROJECTMANAGER VOOR RENOVATIE- en/of VOOR NIEUWBOUW-PROJECTEN

U bent ondernemend, leergierig en gepassioneerd in vastgoed... dan is deze job voor u:

FUNCTIE

- U maakt de budgetten op op basis van gedetailleerde meetstaten.
- U maakt de planningen op.
- U stuurt een ploeg aan van ca. 6 man en een aantal gespecialiseerde onderaannemers.
- U bent meewerkende patron.
- U organiseert de bestellingen van de materialen die de eigen ploeg of onderaannemer nodig heeft.
- U bent elke dag op de werven en controleert dat de budgetten, de kwaliteit van het werk en de planning permanent worden gerespecteerd.
- U rapporteert op regelmatige tijdstip over vooruitgang, de planning en de budgetten.

UW PROFIEL

- U bent intelligent, een harde werker en u steekt de handen uit de mouwen.
- Ervaring niet vereist, passie wel!

AANBOD

- Financiële zekerheid in een kapitaalcrachtige groep.
- Groeiperspectieven als medevennoot.
- De job van uw leven!

INTERESSE?

Stuur dan uw CV en motivatiebrief naar jobs@winvest-holding.com. Meer info over onze realisaties vindt u op www.made.estate.

*Are you our passionate, creative, strategic Business Developer?
Come and join us, we and the city need you for our next powerful growth!!!*

Wij zoeken:

VRACHTWAGENMECANICIEN

ELEKTROMECHANICIEN (VRACHTWAGENS)

MAGAZIJNIER



Als vrachtwagenmecaniciën sta je in voor het uitvoeren van diverse herstellingen aan de voertuigen van onze klanten. Voor jou als elektromecaniciën vormen de elektrische aansluitingen in een vrachtwagen daarbij ook geen enkel probleem. Als magazijnier kun je je collega-mecaniciën en ook onze klanten de juiste onderdelen aanleveren. Je bent gemotiveerd en een teamplayer. Je beschikt over de nodige ervaring. Een rijbewijs C/CE is een pluspunt, maar zeker geen noodzaak. Je bent bereid te werken volgens een 2-wekenschema (om de 2 weken op zaterdag).

Wij bieden je een correct loon in functie van je kennis en inzet.

Eco- en maaltijdcheques behoren tot het loonpakket, net zoals een hospitalisatieverzekering.

Kun je je terugvinden in een van deze vacatures en wil je meewerken aan een collegiale werksfeer in een familiebedrijf met toekomstperspectief, solliciteer dan nu!

Solliciteren kan via een persoonlijk gesprek. Contacteer hiervoor dhr. Marc Ceulemans via het tel.nr. 015 40 40 42. Liever via e-mail? Stuur dan je CV naar info@germaine.eu



**Garage GERMAINE // Beukheuvel 48 // 2500 Koningshooikt
WWW.GERMAINE.EU**



Voka Kamer van Koophandel Antwerpen- Waasland

Als medewerker van Voka – Kamer van Koophandel werk je tussen, met en voor ondernemers. Je helpt hen vooruit, brengt hen met elkaar in contact en proeft elke dag van de passie voor ondernemerschap. Geen enkele werkdag is hetzelfde. Je werkomgeving is een inspiratiebron.

Kom jij ons team versterken als:

Coach start-upbedrijven

In deze functie ondersteun en coach je startende ondernemers van bij het prille idee tot bij hun snelle groeitrajecten. Je begeleidt hen, schakelt experts in, organiseert inspiratiesessies, ... Je beschikt over een breedgeoriënteerd bachelor- of masterdiploma en je bent gebeten door het ondernemerschap met een brede interesse in de leefwereld van ondernemers.
<https://vacatures.voka.be/nl/vacature-coordinator-start-upbedrijven>

Medewerker exportdienst

Na je opleiding en examen mag je jezelf mandataris Certificaten van Oorsprong noemen. Je handelt dan dagelijks snel en correct een stroom van exportdocumenten af. Controleert deze op juistheid en geeft eerstelijnsadvies aan klanten. Nauwkeurigheid is je tweede natuur en je bent een kei in administratie.
<https://vacatures.voka.be/nl/vacature-medewerker-exportloket>

Eventmedewerker

Tuinfeestje in Zoo Antwerpen, eindejaarsparty in Sint-Niklaas, een congresje hier en een internationale bezoeker daar. Jij draait er je hand niet voor om dit alles rimpelloos te organiseren samen met ons al fantastische eventteam.
<https://vacatures.voka.be/nl/medewerker-events>

Wat bieden we jou in ruil?

Vanzelfsprekend een competitief salaris, een vast en voltijds contract, ook maaltijd- en ecocheques, een hospitalisatieverzekering, groepsverzekering en bijkomende pensioenopbouw. Bij ons krijg je ook een volwaardige telewerkvergoeding omdat je minstens vijf dagen per maand thuis werkt. We bieden ook heel wat opleidingen aan om het beste in jou naar boven te halen en uiteraard ook heel wat leuke teamevents. Wat nog meer? Dat vertellen we je liever persoonlijk....

Word jij onze collega?

Stuur vóór 15 maart 2022 je motivatiebrief én CV naar Katrijn De Lie, hr-manager (katrijn.delie@voka.be) of solliciteer via <https://vacatures.voka.be/nl?tag=Antwerpen-Waasland>



SEA-invest

De internationale groep SEA-invest nv, met het Belgische hoofdkantoor in Gent, is gespecialiseerd in de op- en overslag van bulkgoederen (dry & liquid) en fruit in zeehavens in Europa en Afrika. In België is SEA-invest actief in de zeehavens van Antwerpen, Gent en Zeebrugge, waarbij het bedrijf op ca. 20 sites in opdracht van haar klanten goederen laadt, lost en tijdelijk opslaat. Deze goederen variëren van kolen, ertsen, mineralen, biomassa,... (dry bulk) tot benzine, gasolie, biodiesel, natuurlijke oliën,... (liquid bulk) en bananen, kiwi's,...

Heb jij zin om jouw schouders te zetten onder de verdere groei van ons internationaal familiebedrijf?

- Preventieadviseur (Gent en Antwerpen)
- Onderhoudsmechanici (Gent en Antwerpen)
- Wiellader bestuurder (Gent)
- Industrieel elektricien (Gent en Antwerpen)
- Onderhoudstechniker (Gent)
- Maintenance supervisor (Antwerpen)

WAT BIJEN WIJ?

- Je kan ervaring opbouwen in één van de meest essentiële sectoren binnen een expansieve internationale omgeving met een stevige financiële draagkracht en reputatie.
- Doorgroei mogelijkheden die jouw inzet erkennen.
- Een marktconform salarispakket inclusief extra legale voordelen (groepsverzekering en ADV-dagen; afhankelijk van functie ook maaltijdcheques, collectieve hospitalisatieverzekering, ecocheques, fietsleasing en thuiswerk).

INTERESSE?

Neem snel een kijkje op onze website: <https://sea-invest.com/jobs/> of stuur jouw cv en motivatiebrief onmiddellijk naar personeelsdienst.seainvest@gmail.com

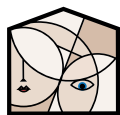


De snelste weg naar
een job in de publieke
of non-profit sector.



Springt hoger
voor personeel
en organisatie

Ontdek alle openstaande vacatures op WWW.POOLSTOK.BE



AANWERVINGSHUIS
DE KUNST VAN HET AANWERVEN



Voor de juiste
chemie tussen
kandidaat en
aanwerver

Kortrijk
Vaartstraat 25
056 225 880

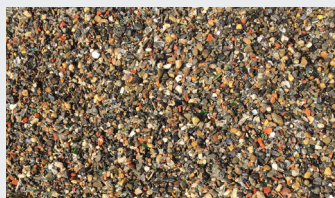
Gent
Kortrijksesteenweg 1099
093 108 339

www.aanwervingshuis.be
info@aanwervingshuis.be

Verdonck
Professional Partners.
Experts in
personeelswerving
en psychologische
screenings.



VERDONCK
PROFESSIONAL PARTNERS



1875



B, NL, F, D, DK, N, EST, LV, PL

Hoofdzetel: Brussel: 350
BIOTERRA: Genk: 45Omzet: 250 miljoen euro
BIOTERRA: 25 miljoen euro

www.bioterra.be

GROUP DE CLOEDT is een Belgische, familiale en groeiende onderneming actief in de winning van zand en grind, baggerwerkzaamheden, logistiek en in de sanering en verwerking van verontreinigde bodems en sedimenten. De milieuafdeling - **BIOTERRA NV** - is Belgisch marktleider in grondreiniging en afvalstoffenverwerking. Door complexe minerale afvalstromen te verwerken, is **BIOTERRA** geëvolueerd tot een bijzonder duurzaam bedrijf. Uit inkomend afval worden nieuwe grondstoffen gewonnen, om zo de cirkel te sluiten. Deze unieke expertise is gebaseerd op een zelfontwikkeld fysico-chemisch wasproces, met 100% hergebruikt water en aangedreven door zonne-energie. Voor dit toekomstgerichte bedrijf, dat momenteel plannen voor een nieuw hoofdkantoor in Genk uitrolt, zijn we dringend op zoek naar een:

ACCOUNTMANAGER (Limburg/Antwerpen/Brabant)

Functie en verantwoordelijkheden

1. Analyseren van de marktbehoeften en identificeren van opportuniteiten m.b.t. verwerkbare afvalstromen
2. Bezoeken van klanten, presenteren, meebrengen van stalen, terugkoppelen over laboresultaten en afronden
3. Prospecteren en verkopen van secundaire bouwstoffen als eindproduct van het recyclageproces
4. Onderhouden van klantencontacten en zoeken naar nieuwe producten en opportuniteiten
5. Financieel-administratieve opvolging: CRM en voorbereiding facturatie
6. Volgen van (internationale) trends

Gewenste kwalificaties

Ba/Ma/Ing
chemie, biologie
of gelijkwaardigErvaring met
businessdevelopment

Frans



Affiniteit bouw

Assertief

Initiatief

Nieuwsgierig

Creatief

Wat heeft BIOTERRA u concreet te bieden?

Circulaire
economieJong
teamBreed
takenpakketFirmawagen,
extralegaal pakket,
thuiswerk mogelijkInterne
opleiding

Informeren, overleggen of solliciteren?

Bel Peter Vleschouwers op +32 479 29 74 75 tijdens de kantooruren,
op weekdays tussen 19 en 20 u. of op zondag tussen 19 en 21 u.

Om direct te solliciteren: www.vmc-select.be

Vrijblijvende kennismaking met het bedrijf in een eerste gesprek

Aanwerving
exclusief
begeleid door

VMC
SELECT



De kennismaking: Garage Herman Noyens is sinds enkele decennia één van de meest toonaangevende Ford concessiehouders. Het familiebedrijf werd een 30-tal jaar geleden in Arendonk opgericht en wordt vandaag geleid door de tweede generatie. Garage Herman Noyens telt inmiddels 70 gemotiveerde collega's verspreid over drie vestigingen in Geel, Herentals en Turnhout. Ford staat wereldwijd garant voor een kwalitatief en betrouwbaar assortiment personenwagens, commerciële voertuigen en vrachtwagens. Om de gezonde groei en innovatie van de garage te leiden, zijn wij voor hen op zoek naar een getalenteerde:



CEO

Pragmatische manager met toekomstvisie en innovatieve denkstijl

De uitdaging: • Opstellen van de strategische doelstelling en bepalen van de visie in overleg met de eigenaars • Focus op innovatie in diensten en transformatie van klassieke garage naar modern mobiliteitsbedrijf • Detecteren van en inspelen op trends binnen en buiten de sector • Implementeren, opvolgen en borgen van actieplannen binnen de organisatie • Bewaken van de continuïteit van het algemene beleid en borging van bestaande processen en structuren • Samenwerken met het directieteam dat zal worden samengesteld uit ervaren en gemotiveerde medewerkers die binnen de organisatie zijn doorgetroeid. Zij zullen jou inwijden in de werking van de organisatie, jij fungeert voor hen als coach en mentor • Digitalisering en aansturing van de serviceafdeling, bewaken van het hoge service- en kwaliteitsniveau binnen de organisatie • Gezicht van de organisatie, rapporteren aan de eigenaars

De perfecte match: • Gedreven, energieke en ondernemende manager met min. 8 jaar algemene managementervaring in een innovatieve context • Strategisch denker met pragmatische aanpak • Motiverend leider • Initiatiefrijk, proactief, toegankelijk en integer

Het aanbod: • De kans om je stempel te drukken op de uitbouw van een familiaal succesverhaal • Samen met een gemotiveerd team werken in een organisatie met innovatieve en open cultuur • Aantrekkelijke vergoeding in functie van ervaring en expertise • Tewerkstelling in loondienst of via een managementvennootschap

> www.garagenoyens.be



Erkenningsnummer: VG 1560/BO

Meer info? Contacteer Hanne Hooyberghs op 011 36 10 62 www.motmanspartners.be

Klaar om te groeien? Solliciteer online via www.motmanspartners.be/overzicht-vacatures. De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners.

SCHÜCO

De kennismaking

Wie Schüco zegt, zegt innovatie in de bouwsector. Op basis van een wereldwijde expertise levert Schüco aluminium systeemoplossingen voor ramen, deuren en gevels, zowel voor residentiële als niet-residentiële projecten. Met zo'n 5.300 medewerkers en 12.000 partnerondernemingen bedient Schüco Aluminium als wereldmarktleider klanten in meer dan 150 landen. Schüco Belgium is een van de leidende bedrijven in de Belgische markt en kende de laatste jaren een stevige groei. Om deze groei verder te faciliteren, zoeken wij voor hen een:



AREA SALES MANAGER

Ambitieuze Business Development Manager

De uitdaging: • Je neemt een belangrijke bestaande portefeuille over en bouwt die verder uit • Je prospecteert naar nieuwe klanten, hoofdzakelijk in Gent-Antwerpen-Vlaams-Brabant • Je verzamelt marktinformatie, spoort grotere leads en projecten op en ondersteunt je klanten bij het binnenhalen van projecten • Je geeft support en advies aan de klant tijdens de realisatiefase • Je bent verantwoordelijk voor de prijsstelling en het margebeheer • Je maakt deel uit van een sterk salesteam en rapporteert rechtstreeks aan de General Manager Belux • Je werkt hoofdzakelijk thuis. Soms ben je aanwezig op interne meetings in het hoofdkantoor in Brussel

De perfecte match: • Hogere technische of bouwkundige opleiding • Adviserende of commerciële ervaring in een bouwgerelateerde b2b-omgeving • Ervaring met het aanbieden van technische oplossingen • Netwerker • Zelfstandig, maar tegelijk een teamspeler • Vloeiend Nederlands en Frans of Engels

Het aanbod: • Uitdagende functie met veel verantwoordelijkheid en zelfstandigheid • Financieel gezonde en stabiele werkomgeving, met een ambitieus groeiplan • Aantrekkelijk salarispakket met extralegale voordelen, zoals een bedrijfswagen

> www.schueco.be



Erkenningsnummer: VG 1560/BO

Meer info? Contacteer Marc Janssen op 011 36 10 79 www.motmanspartners.be

Klaar om te groeien? Solliciteer online via www.motmanspartners.be/overzicht-vacatures. De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners.

TOPJOBS VIA ANTOON BULCKE



ANTOON BULCKE
Integrale VerkoopZorg

uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg

**ONTDEK ZE IN JOBAT
EN VIA WWW.ANTOONBULCKE.BE**