



Provinciale Ontwikkelingsmaatschappij (POM) Antwerpen versterkt samen met partners uit de Antwerpse speerpuntsectoren en de gemeenten ondernemerschap door het weldoordacht ontwikkelen van ruimte voor bedrijvigheid. Dit doen we op een duurzame en innovatieve manier. Kom ons team versterken en leer elke dag bij in een organisatie die continu open staat voor vernieuwing!

Teamverantwoordelijke Innovatie & Ondernemen

Het team Innovatie & Ondernemen neemt initiatieven om de Antwerpse speerpuntsectoren te doen groeien. We laten eco-systemen uitgroeien tot netwerken die aan sectorgenoten een interactieve meerwaarde bieden. EuReca, at.las, Antwerp, Powered By Creatives, We Are Chemistry, The Antwerp Forum zijn maar enkele van de ecosystemen en events die we organiseren. De teamverantwoordelijke innovatie & ondernemen is een sterke netwerker met een open blik en een passie voor innovatie. Voltijds, contract van onbepaalde duur in barema A4a-A4b.

Teamverantwoordelijke Exploitatie

Het team Exploitatie vult onze missie: 'Ruimte creëren voor duurzaam ondernemen' dagelijks in. Het biedt de best mogelijke ondersteuning aan alle aanwezige bedrijven op een bedrijventerrein of -centrum door actief gebouwbeheer, parkmanagement en door maatschappelijke doelstellingen rond milieu, klimaat en mobiliteit na te streven. Door actief bijkomende bedrijven te werven, van start-up tot volwassen groeier, vormt zich een community van individuele bedrijven met gemeenschappelijke belangen. De teamverantwoordelijke Exploitatie is een sterke netwerker met oog voor continue verbetering. Voltijds, contract van onbepaalde duur in barema A4a-A4b.

Projectverantwoordelijke Ontwikkeling bedrijventerreinen

Werk mee aan de ontwikkeling van een duurzaam en maatschappelijk verantwoord ruimtegebruik voor ondernemers! Dit doen we bij de POM via de aanleg van bedrijventerreinen, permanente recyclage van de ruimte en radicaal verduurzamen. Bij elk project is er aandacht voor de vertaling van maatschappelijke thema's naar de praktijk, zoals waterbuffering, groene energie, duurzaam vervoer en beheer. Je wordt deel van een sterk en divers team, waarbij we je goed kunnen omkaderen en elkaar versterken. Voltijds, contract van onbepaalde duur in barema A1a-A1b-A2.

Projectverantwoordelijke Exploitatie Wetenschapspark

Word jij het aanspreekpunt en de bemiddelaar tussen bedrijven en diverse dienstverleners op ons bedrijventerrein Wetenschapspark in Niel? Samen met je teamverantwoordelijke werk je aan een lange termijn samenwerking tussen de verschillende spelers op het park. Je staat in voor het overkoepelende beheer van het bedrijventerrein en de opvolging van gemeenschappelijke voorzieningen en aankopen. Daarnaast zorg je voor het goede beheer van de gebouwen. Je rapporteert aan de teamverantwoordelijke Exploitatie. Voltijds, contract van onbepaalde duur in barema A1a-A1b-A2.

Bekijk de volledige vacatures op www.pomantwerpen.be/jobs.

Je vindt er ook de link naar onze loonsimulator. Stuur je cv en motivatiebrief voor 11 maart naar sollicitaties@pomantwerpen.be ter attentie van mevr. Chris Claessens.



Introduction

Waterleau (head office in Wespelaar) is a global water technology company, committed to protect one of our most valuable natural resources: water. They provide solutions for water production, wastewater treatment and water reuse. They will do everything in their power to help industries and municipalities reach their sustainable development goals. Waterleau has developed a portfolio of state-of-the-art water technologies and acquired an impressive track record of +2000 references across all continents. At the moment, they are looking for:



GROUP ACCOUNTANT

The challenge: • Lead monthly financial close across entities of the group • Lead implementation of harmonised procedures • Ensure compliance with filing of tax and VAT returns as well as other legal requirements • Prepare statutory BE GAAP financial statements for local entities • Coach the local accounting team

The perfect match: • 8 years of experience in a similar role • Solid SAP knowledge • Able to communicate and work comfortably in English, French and Dutch

PROJECT CONTROLLER

The challenge: • Responsible for the monthly financial project reporting • Meetings with local and international project managers • Close collaboration with local teams to ensure full compliance of each entity • Improvement of business processes

The perfect match: • At least 5 years of experience in a similar role • SAP knowledge is a plus • Willing to travel 2 or 3 days a month • Knowledge of English, Dutch and French

Offer for both jobs: • An international team passionate about protecting the ecosystem • An attractive salary package, a company car and other advantages • A key position in the finance team

> www.waterleau.com



Approval number: VG. 1560/BO

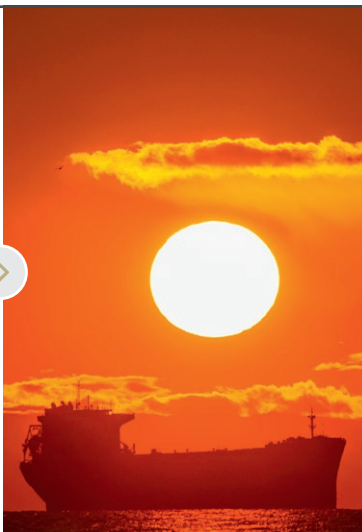
More info? Contact Hanne Hooyberghs via 011 36 10 62 www.motmanspartners.be

Interested? Apply on www.motmanspartners.be/overzicht-vacatures. Motmans & Partners are exclusively responsible for the search and selection procedure of these vacancies.



De kennismaking

Sunny Europe is een Duty Free & Travel Retail Group, met klanten over de hele wereld. Werken bij Sunny Europe betekent werken in een groeiende, internationaal georiënteerde onderneming en in een ambitieus en kleurrijk team dat steeds voor nieuwe uitdagingen staat. Deze kmo is actief in de 'maritime retail' en focust zich op een klantenkring 'out there', op zee. Ter uitbreiding van hun team, zijn wij voor hen op zoek naar een gemotiveerde en ervaren:



PROCUREMENT MANAGER

De uitdaging: • Je zet het supplier relationship management op en onderhoudt het • Je voert commerciële onderhandelingen met leveranciers • Je monitort budgetten, analyses en stockrotatie en zet in op digitalisering • Je volgt de nieuwste trends in dutyfree • Als lid van het managementteam rapporteer je rechtstreeks aan de CEO

De perfecte match: • Hoger diploma in een economische richting en minstens 5 jaar ervaring • Organisatorisch sterk en een feilloos probleemoplossend vermogen • Analytisch, administratief en strategisch sterk, met degelijke kennis van financiën • Succesvol onderhandelaar • Peoplemanager • Vlot in het Nederlands en het Engels, Frans en Duits zijn troeven

Het aanbod: • Ruimte voor initiatief en ontwikkeling • Fun en drive gecombineerd met een warme familiesfeer • Een degelijk salarispakket met aantrekkelijke extralegale voordelen en flexibele werktijden

> www.sunny-europe.com



Erkenningsnummer: VG. 1560/BO

Meer info? Contacteer Marc Janssen op 011 36 10 79 www.motmanspartners.be

Klaar om te groeien?

Solliciteer online via www.motmanspartners.be/overzicht-vacatures. De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners.

We hebben **JE**
in ons team **nodig!**



**TOGETHER WE
TURN INNOVATION
INTO SUCCESS!**

Wil je graag bijdragen aan het opzetten en uitvoeren van toegepaste R&D-, test- en demonstratieprojecten betreffende on- en offshore windenergie, energietransmissie en energietransitie in ons klimatologisch testlabo?

PROJECT ENGINEER R&D & TESTING WIND ENERGY | ANTWERPEN

Loop je warm voor een coole job in onze klimaatkamer om testcampagnes in goede banen te leiden en onze testlabo-infrastructuur te bedienen en te onderhouden?

**TEST TECHNICIAN-OPERATOR
VOOR ONZE KLIMAATKAMER
| ANTWERPEN**

Ben je een materiaalkundig ingenieur met een achtergrond in composieten en kunststoffen en wil je bedrijven adviseren met het realiseren van hun circulaire oplossingen?

**PROJECT ENGINEER | COMPOSITES
- PLASTICS - CIRCULAR ECONOMY
| LEUVEN**

Heb je ervaring met automatisering en een uitgesproken passie voor robotica? Wil je het innovatieve potentieel van robots verder exploreren voor industriële toepassingen?

**ROBOTICS ENGINEER SMART &
DIGITAL FACTORY | KORTRIJK**

GET IN!

Check de volledige
vacature op onze website
jobs.sirris.be



WIJ ZOEKEN 3 SALES INGENIEURS

Al meer dan 30 jaar vertegenwoordigt V.A.C. MACHINES de technologieonderneming TRUMPF in België en Luxemburg. TRUMPF is marktleider in gereedschapsmachines en lasertechnologie voor de plaatbewerking. Voor onze verdere groei binnen V.A.C. MACHINES gaan we op zoek naar 3 sales ingenieurs.

PROFIEL

- ▲ Bachelor/master Ingenieur Elektromechanica.
- ▲ Je bent bereid je bij te scholen in de nieuwe technologieën van lasersnijmachines ea.
- ▲ Je bent vlot, enthousiast, ondernemend en draagt klantgerichtheid hoog in het vaandel.
- ▲ Je bent flexibel, bereid geregeld verplaatsingen naar TRUMPF in Duitsland te maken.
- ▲ Talenkennis: Nederlands, Frans, Engels (Duits is een pluspunt).

FUNCTIE

- ▲ Je bent verantwoordelijk voor commerciële contacten met klanten en prospecten.
- ▲ Actief prospectie uitvoeren op de markt.
- ▲ Je doet de volledige projectopvolging, je maakt berekeningen, technische offertes, en volgt op tot de oplevering.

AANBOD

- ▲ Werk in een dynamische, familiale KMO.
- ▲ We bieden je een voltijdse functie, met een aantrekkelijk salarispakket, bedrijfswagen, gsm, laptop.

V.A.C. MACHINES zoekt ook nog een IT-medewerker voor de uitbreiding van het bestaande team.

Reageer met jouw cv en motivatiebrief naar nele.coliaert@vac-machines.be



Kleine Pathoekeweg 13-15, B-8000 Brugge
+32 50 31 50 83 / sales@vac-machines.be

Info? Bezoek www.vac-machines.be



Projectmedewerker
communicatie- en sensibilisering

Bezorg je CV en
motivatiebrief per e-mail aan
sofie.vanroosbroeck@bevolkingsonderzoek.be



Vanden Avenue Commodities is gespecialiseerd in de trading en distributie van landbouwgrondstoffen voor food-, feed- en biofuel-productie. Ons innovatief familiebedrijf realiseert als marktleider een omzet van ruim 1,1 miljard euro. Dagelijks stellen 32 collega's kwaliteit, service en dienstverlening voorop in een horizontale structuur met een no-nonsense mentaliteit. Omwille van onze duurzame groei, willen we ons gedreven team in Kortrijk graag versterken met twee bekwaame medewerkers (m/v):

AGO

INTERNATIONAL
TOP HUMAN RESOURCES RECRUITMENT

www.ago.be • info@ago.be

Kortrijk • Sint-Martens-Latem
Brussel • Lille • London

VG.46/B - Lid van Federegion - BA AA05.080 - WRS1068

LOGISTIEK PLANNER

FUNCTIE:

- Verantwoordelijk over de volledige organisatie & coördinatie.
- Vlekkeloze planning bij het transport van de logistieke dienst.
- Dagelijks contact met internationale klanten, leveranciers en logistieke serviceproviders.
- Service- en kwaliteitsgerichte aanpak van de logistieke afwikkeling.
- Vlotte samenwerking met een team van gemotiveerde collega's.

PROFIEL:

- Bachelor- of masterdiploma en een relevante werkervaring.
- Echte teamplayer met zin voor initiatief.
- Oplossingsgerichte en efficiënte denker.
- Nauwe samenwerking met medewerkers van andere diensten.
- Betrouwbare back-up voor jouw collega's.
- Vlotte professionele communicatie N/F/E.

SALES TRADER

FUNCTIE:

- Opbouwen langetermijn & solide relaties met klanten.
- Accuraat adviseren en up-to-date houden m.b.t. veranderingen.
- Meedenken met de klant en correcte oplossingen op maat leveren.
- Actief deelnemen aan onderhandelingen, closing contracten en logistieke opvolging.
- Opvolgen interne processen en systemen, rekening houdende met procedures.
- Opvolgen evoluties, inspelen op trends en detecteren van nieuwe markten.

PROFIEL:

- Bachelor- of masterdiploma en een relevante werkervaring.
- Geboren onderhandelaar en creatief commercieel talent.
- Creëren meerwaarde door een sterke overtuigingskracht.
- Vlotte, assertieve en doelgerichte persoonlijkheid.
- Analytisch, professioneel en resultaatgericht.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden N/F/E.

AANBOD: • Een fulltime job vol afwisseling en verantwoordelijkheid met een aangename bedrijfscultuur. • In deze historisch, financieel gezonde onderneming zijn alle tools aanwezig om professioneel te kunnen werken en groeien. • Je krijgt een boeiende opleidingsperiode, aantrekkelijke salarisvoorwaarden en extralegale voordelen volgens jouw inzet en prestaties.

INTERESSE? Stuur je cv met motivatie naar info@ago.be. Meer info nodig? Bel naar 056 22 80 64.

Deze vacature vind je ook op www.ago.be. Wij garanderen een discrete en snelle behandeling van jouw kandidatuur. De selectie gebeurt in exclusieve samenwerking met AGO International.

SCHÜCO

De kennismaking

Wie Schüco zegt, zegt innovatie in de bouwsector. Op basis van een wereldwijde expertise levert Schüco aluminium systeemoplossingen voor ramen, deuren en gevels, zowel voor residentiële als niet-residentiële projecten. Met zo'n 5.300 medewerkers en 12.000 partnerondernemingen bedient Schüco Aluminium als wereldmarktleider klanten in meer dan 150 landen. Schüco Belgium is een van de leidende bedrijven in de Belgische markt en kende de laatste jaren een stevige groei. Om deze groei verder te faciliteren, zoeken wij voor hen een:



AREA SALES MANAGER

Ambitieuze Business Development Manager

De uitdaging: • Je neemt een belangrijke bestaande portefeuille over en bouwt die verder uit • Je prospecteert naar nieuwe klanten, hoofdzakelijk in Gent-Antwerpen-Vlaams-Brabant • Je verzamelt marktinformatie, spoort grotere leads en projecten op en ondersteunt je klanten bij het binnenhalen van projecten • Je geeft support en advies aan de klant tijdens de realisatiefase • Je bent verantwoordelijk voor de prijsstelling en het margebeheer • Je maakt deel uit van een sterk salesteam en rapporteert rechtstreeks aan de General Manager Belux • Je werkt hoofdzakelijk thuis. Soms ben je aanwezig op interne meetings in het hoofdkantoor in Brussel

De perfecte match: • Hogere technische of bouwkundige opleiding • Adviserende of commerciële ervaring in een bouwgerelateerde b2b-omgeving • Ervaring met het aanbieden van technische oplossingen • Netwerker • Zelfstandig, maar tegelijk een teamspeler • Vloeiend Nederlands en Frans of Engels

Het aanbod: • Uitdagende functie met veel verantwoordelijkheid en zelfstandigheid • Financieel gezonde en stabiele werkomgeving, met een ambitieus groeiplan • Aantrekkelijk salarispakket met extralegale voordelen, zoals een bedrijfswagen

> www.schueco.be

motmans
& Partners

Erkenningsnummer: VG.1560/B0

Meer info? Contacteer Marc Janssen op 011 36 10 79 www.motmanspartners.be

Klaar om te groeien? Solliciteer online via www.motmanspartners.be/ overzicht-vacatures. De selectieprocedure verloopt exclusief via Motmans & Partners.



**VERENIGING
VLAAMSE
PROVINCIES**

zoekt een
Algemeen Directeur
(m/v/x)

De VVP is de belangenbehartiger van het provinciaal bestuursniveau in politiek Brussel. De VVP werkt gemeenschappelijke standpunten uit voor zaken die van direct of indirect gemeenschappelijk provinciaal belang zijn. Zij organiseert het gemeenschappelijk optreden van de provinciebesturen in hun contacten met de Vlaamse, federale en Europese overheden.

Als algemeen directeur van VVP sta je in voor het beleid en de aansturing van de organisatie. Je hebt een sterk inzicht in de werking van overheidscontexten en bent vertrouwd met moderne managementtechnieken. Zo breng je jouw missie voor de Vereniging van de Vlaamse Provincies tot een goed einde:

Jouw functie

- De nieuwe strategie realiseren en vertalen naar de organisatie.
- Een coherent langetermijnbeleid en toekomstvisie ontwikkelen voor de organisatie.
- De belangen en opdracht van de VVP op consequente wijze verdedigen, intern en extern.
- Het efficiënt werken binnen de organisatie stimuleren.
- Versterken van de organisatie als belangenbehartiger, kennisdeler en netwerkbouwer.
- Instaan voor een goede afstemming tussen het politieke bestuur en de organisatie.

Jouw profiel

- Je bent in het bezit van een masterdiploma.
- Je hebt meer dan 3 jaar relevante ervaring als leidinggevende (privé of publiek).
- Je bent een kei in communicatie zowel op intern als extern vlak.
- Je hebt een brede kijk op maatschappelijke evoluties.
- Je vertaalt de visie van de VVP naar de praktijk.

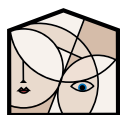
Ons aanbod

- Een voltijds contract van onbepaalde duur.
- Verloning: niveau A5.
- 35 vakantiedagen, maaltijdcheques en groepsverzekering.
- Gratis woon-werkverkeer met het openbaar vervoer.
- Een dynamische werkplek in hartje Brussel.



Interesse?

Is deze uitdagende functie je op het lijf geschreven? De Vereniging van de Vlaamse Provincies kijkt uit naar je kandidatuur! Gelieve deze **ten laatste 28 februari 2022** in te leveren via brussel@searchselection.com.



AANWERVINGSHUIS
DE KUNST VAN HET AANWERVEN

34
Se
SELECTIE



75
Re
REKRUTERING

Voor de juiste
chemie tussen
kandidaat en
aanwerver

Kortrijk
Vaartstraat 25
056 225 880

Gent
Kortrijksesteenweg 1099
093 108 339

www.aanwervingshuis.be
info@aanwervingshuis.be